

CURSO PROFESIONAL TÉCNICAS DE VENTA

Comercio y Marketing
300 Horas





Somos una empresa dedicada a la enseñanza, con una amplia experiencia en el área de la formación y el aprendizaje continuo, que también elabora material didáctico propio. Ofrecemos programas formativos de alta calidad que permiten un óptimo desarrollo académico del alumno.

Nuestro espectro de actuación abarca idiomas, formación para el empleo, formación para el desarrollo, apoyo al estudio y preparación para oposiciones estatales, autonómicas y locales. Además, preparamos contenidos educativos para empresas, tanto en papel como en formato interactivo. Nuestro sistema e-Learning, basado las últimas tecnologías, te permitirá aprender sin desplazarte de casa y con gran flexibilidad horaria para que seas tú quien decida en qué momento del día estudiar. Prestamos seguimiento personalizado a cada alumno, de manera que siempre tendrás a disposición un tutor que evaluará tus progresos y te asesorará si deseas profundizar en los contenidos. Todo ello garantizará que adquieras una experiencia de aprendizaje única.

Nuestro equipo humano está compuesto por especialistas que te guiarán en tu formación teórica y práctica, personal informático que trabaja para adaptarse a las últimas tecnologías del mundo de la enseñanza, profesores que guiarán tu aprendizaje en tu día a día y pedagogos que te orientarán hacia tu futuro.



Curso profesional

Cada vez las empresas piden resultados, los clientes son más exigentes, los productos son más sofisticados y la competencia es más aguerrida.

Por ello tenemos que hacernos diferentes preguntas tales como: ¿Cómo llegar al cliente con nuestros productos o servicios? ¿Cómo desarrollar la actividad comercial de forma sostenible? ¿Cómo fidelizar la base de clientes?

Con el Curso Profesional online de Técnicas de Venta es una formación que te proporciona el método y las herramientas para dominar el proceso de ventas y aumentar su efectividad comercial.

¿Qué requisitos necesito?

Ser mayor de edad.

¿A quién va dirigido?

- Comerciales que desean descubrir, adoptar o consolidar las etapas clave de las técnicas de venta.
- Representantes comerciales que deseen aumentar su éxito en la actividad comercial.
- Comerciales que quieran mejorar su actividad comercial con método, técnicas y herramientas para tener éxito.

Nuestra metodología



Online

Podrás estudiar desde cualquier lugar del mundo



Formación

E-learning se realiza con las últimas tecnologías.



Acompañado

Contarás con tus tutores todos los días de la semana



Práctico

Evaluación continua al finalizar cada asignatura



Didáctico

Se actualizan constantemente para una mejor experiencia



Flexible

Estudia a tu ritmo con programas formativos de alta calidad.

Salidas profesionales

- Agente Comercial.
- Venta Telefónica.
- Teleoperador.



Nuestro temario para Técnicas de venta

Con este curso profesional obtendrás la titulación en Técnicas de Venta, se estudiarán amplios temas que te prepararán para el mercado laboral. Este es el temario abreviado:

Nuestro temario para Técnicas de Venta

- Procesos de venta.
- Aplicación de técnicas de venta.
- Seguimiento y fidelización de clientes.
- Resolución de conflictos y reclamaciones propios de la venta.

Al finalizar las asignaturas el alumno deberá realizar un trabajo de fin de curso que engloba todos los conocimientos adquiridos a lo largo del curso.



¿QUIERES SABER MÁS DE NOSOTROS?

SIGUENOS EN
NUESTRAS REDES



@Ceifor_Estudios



@ceiforestudios



@ceiforestudios



@CeiforEstudios

PARA MÁS
INFORMACIÓN



informacion@ceiforestudios.com



918 277 096 / +34 653 290216



www.ceiforestudios.com

